

| LEITLINIEN UND ORGANISATIONSKULTUR | | INDIVIDUELLE KOMPETENZ-ENTWICKLUNG | | FÜHRUNG UND PERSONALMANAGEMENT | | ORGANISATION UND ARBEITSTECHNIKEN | |
|------------------------------------|---|-------------------------------------|--|------------------------------------|-------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------------|
| Werte, Regeln, Vorschriften | Chancengleichheit | Gesund bleiben am Arbeitsplatz | Karriere machen bei der Stadt Mannheim | Führung - unsere Grundlagen | Führungskompetenz stärken | Projekt- und Prozessmanagement | Verwaltungswissen |
| Umgang mit Veränderung | Kommunikation, Kooperation & Zusammenarbeit | Persönliche und soziale Kompetenzen | Coachings und Beratungsangebote | Personalentwicklung und Recruiting | Arbeitsrecht und Personalverwaltung | IT-Training | Tools, Arbeitstechniken und -methoden |

DAS GEHEIMNIS DES ERFOLGREICHEN NETZWERKENS

Wie Sie wertvolle Kontakte aufbauen und pflegen

Zielgruppe

alle Mitarbeiter*innen

Einführung

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie durch gezieltes und strategisches Networking wertvolle Kontakte aufbauen und langfristig pflegen. Sie erfahren, wie Sie authentische Beziehungen entwickeln, die über kurzfristige Verbindungen hinausgehen und nachhaltig wirken. Sie erlernen praxisorientierte Techniken, um Ihr Netzwerk effektiv zu erweitern und gezielt mit den richtigen Personen in Kontakt zu treten. Dabei geht es nicht nur um das Sammeln von Visitenkarten, sondern um den Aufbau vertrauensvoller Partnerschaften, die berufliche Chancen eröffnen.

Sie erhalten wertvolle Tipps, wie Sie Ihr Netzwerk aktiv pflegen und es als Ressource für den langfristigen Erfolg nutzen. Zudem lernen Sie, wie Sie durch aktives Zuhören und Empathie tiefere Beziehungen schaffen. Der „8-Stufen-Plan für erfolgreiches Netzwerken“ unterstützt die Umsetzung Ihrer (neuen) Netzwerkstrategie dabei praktisch und konkret.

Ziel

- Sie lernen praxisorientierte Techniken zur nachhaltigen Pflege von Beziehungen und zum Aufbau echter Partnerschaften kennen.
- Sie erkennen, wie Sie effektiv mit den richtigen Personen in Kontakt treten und Ihr Netzwerk gezielt erweitern.
- Sie verstehen, wie aktives Zuhören und Empathie tiefere, vertrauensvolle Beziehungen schaffen.
- Sie lernen, wie Sie Ihr Netzwerk als Ressource nutzen und es für Ihren langfristigen beruflichen Erfolg einsetzen.

Leitlinien- bzw. DV-Bezug

- Wir denken und arbeiten bereichsübergreifend.
- Wir sind vernetzt und pflegen unser Netzwerk.

Programm

- Systemische Grundlagen zur erfolgreichen Zusammenarbeit
- Gelingende Kommunikation durch aktives Zuhören
- Grundwissen zu den Themen Persönlichkeit und Verhalten
- Bisherige Erfahrungen mit internen Netzwerken
- Tipps zum Aufbau eigener Netzwerkstrukturen

Seminarnummer:

Q4.1.4.3

Methode:

Vortrag, Selbstreflexion, Partner*innen- und Gruppenübungen, Praxisbeispiele, kollegialer Erfahrungsaustausch

Referent*in:

Bernd Schäufle
Business Coach, zertifizierter Mediator, Geschäftsführer New Work Vision

Termine:

22.10.2025 und
05.11.2025

Zeit:

jeweils 08:30 Uhr – 12:30 Uhr

Ort:

Studieninstitut Rhein-Neckar,
U 1, 16-19, 68161 Mannheim,
Raum 518

Anmeldeschluss:

17.09.2025

Gebühr:

zentral finanziert

ANMELDEFORMULAR

